

#01 | スリーマウス株式会社
代表取締役社長 山口 浩司さん

Q. スリーマウスさんについて教えてください

医療機関の給食受託事業と調理師・栄養士の派遣を行っています。1日ごとのメニューが決まっていますが、患者さんそれぞれで、提供する品目、食事形態内容が異なり、つでもオフレーチンを間違えれば人の命に関わる危険もある大変責任ある事業です。実際に患者さんに召し上がっていただくまで、気を抜くことは絶対に許されません。各スタッフそれぞれがプロ意識を持ちスムーズな連携を行うことはもちろんのこと、食事の提供時間や温度管理も含め、徹底した管理と細やかな気配りも必要です。それゆえ、時にはスタッフに厳しく叱ることもありますが、その分、患者さんが喜ばれて、元気になっていただけたときのやりがいは大きいですね。

Q. 起業されたきっかけは?

起業して2年経ちましたが、まさか自分が起業するとは考えていませんでした。退職後に知り合いから紹介を受け、何気なくスタートアップカフェを訪れたことがきっかけです。コンシェルジュの方との面談で、自分が前の会社でやりたくてできなかったこと、これからやっていきたいことを引き出していただき、それを実際に形にして実現するには、どういうプロセスと手続きが必要かを教えていただきました。また、専門家の紹介もワンストップでサポートいただいたことで、大変スムーズに会社設立まで進むことができ、おかげで大変だったのです。当初たった5名で始まった会社も今では、パート含めて70名の規模になりました。色々な方とのご縁もあり、おかげで、取引先や実績を積み上げられているのではないかと思います。

Q. スタートアップカフェの魅力について

想いはあってもどうすればいいか方法がわからず、なかなか一步踏み出せない人も多いのではないかと思いますが、スタートアップカフェは、私のようにちょっとしたきっかけで訪れた人にも、手厚いサポートがあり、的確なアドバイスをいただける、起業する人たちにとっては大変有難いスペースです。実際に私も利用しましたが、セミナーやイベントの参加で知識や情報を得るというのも良いですね。同じような悩みを抱えた起業家との交流や、新しい人脈を作るきっかけとして、とても役に立っていると思います。私もこれからも利用させていただきます!



会社情報

スリーマウス株式会社
設立／平成27年7月 社員数／23名

福岡市スタートアップ人材マッチングセンター

START UP
MATCHING

FUKUOKA CITY

本サービスご利用の流れ >>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>>

人材マッチングの対象となる
スタートアップ企業

- 創業5年以内の企業・個人事業主
- 一定の第二創業に取り組む企業*

創業から5年を超える企業等に対して、ご登録の上、相談対応や企業情報の発信などを行う
支援メニューもあります。お気軽に下記からお問合せください。

スタートアップ人材マッチングセンター

検索

*既存事業と異なる事業分野に取り組む企業などが対象です。なお、本サービスは株式会社ドーガンが提供しております。有料職業紹介事業許可取得 許可番号:40-ユ-30050

毎週木曜 個別相談DAY!!

9月から、知的財産権の専門家 **弁理士** が新たに加わりました!

弁理士とは??

知的財産権(特許権、実用新案権、意匠権、商標権、著作権等の総称)を取得したい方のために、代理して特許庁への手続きを行なうのが弁理士の主な仕事です。

知的財産の専門家として、知的財産権の取得についての相談をはじめ、自社製品を模倣されたときの対策、他社の権利を侵害していないか等の相談まで、知的財産全般についての助言やコンサルティングも行ないます。

特許権や商標権などの知的財産権でお悩みの方、知的財産権にご興味がある方はお気軽にご相談ください。

無料相談 各専門家への相談受付時間

日本政策金融公庫・税理士 …… 17:00～18:00～19:00～

NEW!

司法書士・行政書士・弁護士・弁理士 …… 18:00～19:00～

相談予約は
お電話か受付で **080-3940-9455**

【オフィスをお探しの方へおすすめ】1月1回の相談会(予約はお電話もしくは受付にて) / 保証金減額支援『とくに保証くんNEXT』第1木曜日、17・18・19時より

採用・雇用の悩みを無料で弁護士等に相談できる

FECC
Fukuoka Employment Consultation Center

雇用契約や就業規則の見直しもできます。

電話番号 **080-1001-4675**

※相談時間はお電話でご確認ください。



STARTUP CAFE

Tel **080-3940-9455**

福岡市中央区大名2-6-11 FUKUOKA growth next 1F (旧大名小学校内)

Open 10:00 - 22:00 (年末年始除く)(相談最終受付は21:00まで) / Mail fukuoka@startupcafe.jp

設備 無料Wi-Fi、電源、コピー機(有料)、セミナー付随機器利用(プロジェクター、スクリーン等)

福岡市サイト「福岡市の起業・創業応援サイト・創業するなら福岡市!」

<http://sougyou.city.fukuoka.lg.jp>

創業 福岡 で検索!

#福岡市スタートアップカフェ

発行/福岡市スタートアップカフェ

編集長/吉見 薫恵(福岡市スタートアップカフェ)

デザイン/南野 佐代子(株式会社九#HTSUTAYA)



※本誌の無断転載・掲載禁止

STARTUP CAFE PRESS

2017 vol.10



特集

各分野のエキスパート
“アンバサダー・コンシェルジュ”が語る。起業を目指す方への
メッセージ。

スタートアップカフェメンバー インタビュー #01

スリーマウス株式会社

代表取締役社長 山口浩司さん

各分野のエキスパート“アンバサダーコンシェルジュ”が語る。

起業を目指す方へのメッセージ!

スタートアップカフェでは、各分野に詳しい“アンバサダーコンシェルジュ”からアドバイスを受けることができます。チームスタートアップカフェメンバー“アンバサダーコンシェルジュ”的6名が起業される方々へのメッセージとして、3つの質問にお答えします。



IT・コミュニティ



何をやってきたかではなく、
何をやっているか。

村上 純志
Murakami Junji

特定非営利活動法人 AIP 理事
株式会社サイノウ Chief Executive Officer



IT・システム



行動を起こす。

市江 竜太
Ichie Ryota

イジゲン株式会社 執行役員



補助金・IT



制度の背景を知る。

段野 陽輔
Danno Yosuke

株式会社DAN 代表取締役社長
株式会社FairArchySystem 代表取締役会長



ゲーム・IT



軌道修正しながら
継続する。

清水 弘一
Shimizu Koichi

株式会社リンクトプレイ取締役CSO
ブロードバンド推進協議会
BBAモバイルブロードバンドフォーラム
イノベーション部会長



介護・福祉・不動産



やりたいことが
収益化できるか。

井口 忠二
Inoguchi Tadaji

一般社団法人ソーシャルアップ代表理事
株式会社アスパートー代表取締役



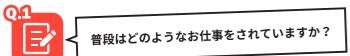
飲食



経営者になる、
ということを考える。

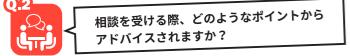
鈴木 健太郎
Suzuki Kentaro

株式会社K・コネクタ代表取締役



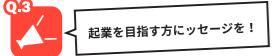
普段はどのようなお仕事をされていますか？

スタートアップカフェでは主にIT系システムやサービスについてのアドバイザー、その他事業ではプランナー、プロデューサーなどによる仕組みづくりを行っています。エンジニアとして仕事をしていた頃、今も所属するNPOが運営するAIPカフェというコミュニティスペースを訪れたことがきっかけで、ビジネスやスキルを超えたつながり、コミュニティというものに関心をもち、コミュニティを中心とした視点で様々なプロジェクトのアドバイスを行うようになりました。



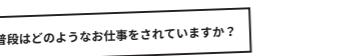
相談を受ける際、どのようなポイントからアドバイスされますか？

仕事を行う際にいつも「そもそも本当に必要か？」という視点で考えていて、スタートアップカフェでもそのようにアドバイスします。いきなりお金をかけるのではなく、SNSを活用するなど、まずは既存のものを利用できないか。相談に来られた人が過去に何をやったかではなく、その経験をどう活かすのか、その人のアクションにも注目するようにしています。何かを始めたいと口で言うのは簡単ですが、実際にアクションを起こせる人って実は少なかったりもする。だから、何をやってきたかではなく、いま何をやっているか、が大事です。



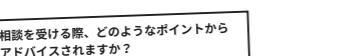
起業を目指す方にメッセージを！

本当に起業する必要がありますか？起業する以外に他にやり方はないのか、会社勤めの方なら、いま所属している組織の中で実現する方法はないのか、という事も考えて起業してほしい。それでも起業する際はスタートアップカフェは毎週木曜日の個別相談DAY、併設のFECC（福岡雇用労働相談センター）を利用してもらえると、弁護士や専門家に無料で相談ができるので、色々と助かるかと思います。ぜひ利用してほしいです。



普段はどのようなお仕事をされていますか？

主にITシステムサービスの受託開発を行っています。最近では、海外の技術力高いエンジニアとの提携や地域活性化にも取り組んでいます。私自身は、元々GMOペパボのプログラマーをやっており、フリーランスからITベンチャーに所属した際は「アラタナ」というEC会社の福岡支社の立ち上げも行いました。スタートアップカフェができる前から、スタートアップカルチャーの啓蒙をミッションとして、福岡でセミナーを開いたりもしていたので、スタートアップカフェオープンの前から、お手伝いさせていただいているです。



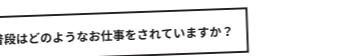
相談を受ける際、どのようなポイントからアドバイスされますか？

WEBサービスの開発の場合は、そもそもプロットタイプは自分で作ってみることをオススメします。昔と違って、最近はオープンソースで利用できるツールが沢山ありますので、モック（モックアップの略で、原寸大の模型の事）も作ってみるとより具体的に考えられます。手書きでも良いんですよ。この画面のここを押したらこうなる、くらいは、いずれ外注するにしてもイメージを持っておいてほしいです。



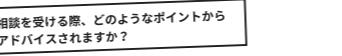
起業を目指す方にメッセージを！

ぜひ、行動を起こしてほしいですね。スタートアップカフェや色々な人に相談することは第一歩。今は、ネットで調べさえすれば、沢山先人の知恵をもらうことができます。自分でできることは自分でやる、という気持ちが大事ですね。調べる中で他の人がやってることがわかつても、自分がやつたら違うかもしれないと考え、どんどん挑戦して横の広がりを持ってほしいです。



普段はどのようなお仕事をされていますか？

株式会社DANを2013年に設立し、WEBサイト制作やITシステム設計を行っています。サラリーマン時代から、士業等150名が集まる団体の理事も務めながら、中小企業が抱える問題を解決するため、日々お手伝いをしています。創業補助金の第1回目の応募で私の会社が採用されたことがきっかけで、補助金について勉強するようになり、最近では、補助金についてのアドバイスをさせていただく機会も多くなりました。



相談を受ける際、どのようなポイントからアドバイスされますか？

補助金や助成金がなぜあるのかを理解していただくようにアドバイスします。補助金や助成金には作られた背景と国の想いが必ずあります。まずは作られた背景と自身のビジネスが合致するかどうか、また、補助金を受け取れる時期や手続きの流れも注意してもらおうようにします。障害者グレープホーム、農業、特定の分野など、国としても成長してほしい分野であれば、探しやすかったりもするんです。



起業を目指す方にメッセージを！

会社勤めと違い、起業すると、立場が変わります。いきなり起業する前に、会社勤めをするというのもとても勉強になると私は思いますよ。会社がどういう組織体系で立たっているか、それぞれの部署がどう関りあって、成り立っているかを学んだ上で起業しても遅くない方であれば、まずは会社勤めを推薦しますね。起業するってそんなに甘くないです。お金がない状態に陥る可能性がある。それに対して覚悟をもてますか？ということ。そもそも自身のビジネスに需要があるかの見極めも大事ですね。



普段はどのようなお仕事をされていますか？



軌道修正しながら
継続する。

清水 弘一
Shimizu Koichi

株式会社リンクトプレイ取締役CSO
ブロードバンド推進協議会
BBAモバイルブロードバンドフォーラム
イノベーション部会長



やりたいことが
収益化できるか。

井口 忠二
Inoguchi Tadaji

一般社団法人ソーシャルアップ代表理事
株式会社アスパートー代表取締役



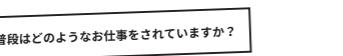
飲食



経営者になる、
ということを考える。

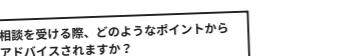
鈴木 健太郎
Suzuki Kentaro

株式会社K・コネクタ代表取締役



普段はどのようなお仕事をされていますか？

リンクトプレイを2011年に立ち上げ、主にゲームの運営支援や開発制作といった受託と、ゲーム会社とゲームクリエーターとの人材マッチングを主要事業として行っています。最近は、ゲームに限らず、ドローンを使った撮影やVRとして企業用コンテンツを作成することも増えてきました。大学と連携した講義やゲーム会社と連携した人材育成も行っています。BBA（ブロードバンド推進協議会）では、イノベーション部会（コンテンツ系イノベーションを研究する部会）として、テクノロジーのイノベーションを推進する活動（研究調査会やカンファレンス）も行っています。



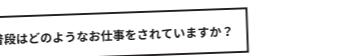
相談を受ける際、どのようなポイントからアドバイスされますか？

2つの事業を行っています。一つは不動産事業、もう一つは、介護事業です。不動産事業は、売買仲介からスタートしましたが、直近では、規模の拡大を図るために物件管理とコンサルティングを行なう会社を6月に設立しました。介護事業については、私自身が家族の介護に直面したことがあっかりで、友人と立ち上げた一般社団法人です。福岡市と業務委託を結び、健康寿命を延ばす試みとして介護保険適用前の高齢者の健康促進に取り組んでいます。その後、企業向けの研修や介護できる限りポジティブに捉えていくための情報発信を行っています。



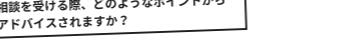
起業を目指す方にメッセージを！

まずは、お客様の想いを聞きます。そして事業計画書を確認します。事業計画書って1年後2年後は必ず黒字になるように作りますよね。多くの人は開業すると、その計画書の数字が飛んでしまいます。売上が落ちてきたときに、失敗した理由に気づいてない人が実はとても多い。事業計画書と真剣に向かっていれば、失敗しないお店ができるのではないかと思っています。



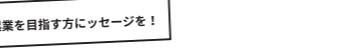
普段はどのようなお仕事をされていますか？

リンクトプレイを2011年に立ち上げ、主にゲームの運営支援や開発制作といった受託と、ゲーム会社とゲームクリエーターとの人材マッチングを主要事業として行っています。最近は、ゲームに限らず、ドローンを使った撮影やVRとして企業用コンテンツを作成することも増えてきました。大学と連携した講義やゲーム会社と連携した人材育成も行っています。BBA（ブロードバンド推進協議会）では、イノベーション部会（コンテンツ系イノベーションを研究する部会）として、テクノロジーのイノベーションを推進する活動（研究調査会やカンファレンス）も行っています。



相談を受ける際、どのようなポイントからアドバイスされますか？

ゲームは遊び・楽しむコンテンツとしてシンプルに面白いか面白くないか。先進性、独創性があるか、課金制であれば、どこで課金させるか、そしてそれが継続できるか、ユーザーにどういうところからアプローチしていくか、マネタイズとプロモーションも重要です。具体的に進んだ方にはリーガル的な視点、モラル、権利の視点でもアドバイスします。名前だけでなく色やデザインで著作権に触れるケースもあるんですよ。



起業を目指す方にメッセージを！

やはりことが収益化できるか、シミュレーションすることからアドバイスします。特に介護分野はマネタイズが非常に難しい。理念はとてもしっかりしている方が多い一方で、損益分岐は？と聞くと、止まってしまう方も非常に多いです。やり始めると収益化しづらいからやめる、というケースもあります。全ての分野において共通ですが、事業計画、経営戦略、財務戦略はとても重要ですね。



普段はどのようなお仕事をされていますか？



軌道修正しながら
継続する。

清水 弘一
Shimizu Koichi

株式会社リンクトプレイ取締役CSO
ブロードバンド推進協議会
BBAモバイルブロードバンドフォーラム
イノベーション部会長



やりたいことが
収益化できるか。

井口 忠二
Inoguchi Tadaji

一般社団法人ソーシャルアップ代表理事
株式会社アスパートー代表取締役



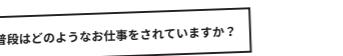
飲食



経営者になる、
ということを考える。

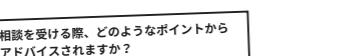
鈴木 健太郎
Suzuki Kentaro

株式会社K・コネクタ代表取締役



普段はどのようなお仕事をされていますか？

やりたいことが収益化できるか、シミュレーションすることからアドバイスします。特に介護分野はマネタイズが非常に難しい。理念はとてもしっかりしている方が多い一方で、損益分岐は？と聞くと、止まってしまう方も非常に多いです。やり始めると収益化しづらいからやめる、というケースもあります。全ての分野において共通ですが、事業計画、経営戦略、財務戦略はとても重要ですね。



相談を受ける際、どのようなポイントからアドバイスされますか？

起業って楽しいですよ。私自身も実は、スタートアップカフェを利用して起業した一人です。困難があっても前向きにポジティブに、色々な人に相談しながら一つ一つの課題を解決すれば、明るいきざしは聞けます。スタートアップカフェでセミナーに参加するなど仲間作りを大事にしながら、人的ネットワークを構築していただたらと思います。



起業を目指す方にメッセージを！

起業って楽しいですよ。私自身も実は、スタートアップカフェを利用して起業した一人です。困難があっても前向きにポジティブに、色々な人に相談しながら一つ一つの課題を解決すれば、明るいきざしは聞けます。スタートアップカフェでセミナーに参加するなど仲間作りを大事にしながら、人的ネットワークを構築していただたらと思います。

※アンバサダーコンシェルジュは常駐しておりませんので、面談希望の場合は、スタートアップカフェのコンシェルジュにご相談ください。